

CORSO DI ALTA FORMAZIONE

TECNICHE E STRATEGIE

DIRITTO DI RELAZIONE

L'AVVOCATO
TECNICO DELLA
GESTIONE
DEL CONFLITTO

ASSOCIAZIONE

OHANA
MEDIATORI FAMILIARI e DEI CONFLITTI

CON IL PATROCINIO

AIME

Oficina
making reality

12

CREDITI
FORMATIVI

NELLA SEDE DI MILANO



Il Corso di formazione “**Diritto di Relazione - l’Avvocato Tecnico della Gestione del Conflitto**”, è organizzato da **Officina - Making Reality** in collaborazione con l’Associazione Mediatori Familiari e dei Conflitti “**Ohana**” con il patrocinio dell’**Associazione AIMEF** e il riconoscimento dei crediti formativi da parte dell’**Ordine degli Avvocati di Milano**.

Il corso si avvale di **esperti professionisti** che da anni lavorano sul contenzioso giudiziario ed extragiudiziario e che, attraverso il “rule of law”, concepiscono e sperimentano strategie alternative ai fini dell’applicazione e la tutela dei diritti.

PERCHE' PARTECIPARE

La **Scuola Superiore dell’Avvocatura** ha rilevato una carenza nel percorso formativo degli avvocati rispetto alle conoscenze delle dinamiche comunicazionali e relazionali che sempre si instaurano tra gli umani, soprattutto in quelle particolari situazioni segnate da un conflitto più o meno ampio che i professionisti del diritto si trovano a dirimere.

Oggi più che mai diviene allora fondamentale, per chi svolge la professione forense, comprendere la ricchezza e la diversità delle conoscenze e delle esperienze che muovono le relazioni tra umani, conoscere le basi su cui si sviluppa e si estende il conflitto, le tecniche per trasformarlo e per sviluppare una efficace comunicazione interpersonale, affinché queste imprescindibili conoscenze possano essere utilizzate per assistere più efficacemente i propri clienti, garantendo, altresì, un più soddisfacente rapporto con la giustizia.



Il Corso si caratterizza per l'alto livello qualitativo e della proposta innovativa su cui costantemente ricerchiamo e sperimentiamo e per l'alto livello qualitativo del corpo docenti. Il programma didattico e i metodi didattici sono basati sulle più recenti acquisizioni scientifiche nel campo delle tecniche della formazione.

A CHI SI RIVOLGE

Il corso si rivolge agli **avvocati, giudici, magistrati** e, comunque, a tutti i **professionisti del diritto** che intendano migliorare le loro capacità comunicative e apprendere efficaci modalità di gestione delle relazioni con i propri assistiti e con la controparte.

PROGRAMMA DEL CORSO

Il corso introduce alle tecniche e alle strategie del Diritto di Relazione e, in particolare, per quel che concerne gli aspetti della comunicazione, della gestione del conflitto e delle relazioni, condivisi anche attraverso simulazioni e casi pratici.

La predilezione della forma interattiva, che stimolerà argomentazioni e direzioni anche a seconda delle peculiarità e delle curiosità dei partecipanti, non consente una restituzione precisa dei temi trattati, elenchiamo di seguito alcune delle argomentazioni più frequenti emerse nelle precedenti edizioni...

■ La funzione maieutica dell'avvocato ■ Elementi di pedagogia giuridica ■ Cos'è il "Diritto di Relazione" ■ Gestire la relazione nello studio dell'avvocato ■ Epistemologia del conflitto



■ Conoscere il conflitto per saperlo gestire ■ La gestione evolutiva del conflitto ■ La paralisi del *dis-accordo* ■ Tecniche e strategie per la gestione del conflitto ■ Tra arbitri e liberi arbitri ■ Pragmatica del conflitto umano ■ Anatomia della comunicazione umana ■ Comunicazione non-verbale, paraverbale e prossemica ■ La comunicazione efficace ■ Diritti umani e diritto di relazione ■ La tutela dei diritti umani e fondamentali ■ Etica della giustizia globale per la tutela dei diritti umani ■ Diritto di relazione e profili deontologici.

DURATA DEL CORSO

Le lezioni in aula sono in totale 6 e si tengono il sabato e la domenica, circa una volta al mese.

Ogni lezione si svolge dalle 9 alle 18, secondo modalità interattive dense di sperimentazioni che alternano un approccio teorico e di confronto con i partecipanti ad un approccio pragmatico in grado di consegnare strumenti e dispositivi direttamente utilizzabili nei diversi contesti lavorativi.

CALENDARIO E LEZIONI DEL CORSO

Il corso partirà nella sede di **Milano** a Settembre 2014 secondo questo calendario:

1° LEZIONE: Sabato 13 Settembre 2014
“**Diritto di Relazione**”

INTRODUZIONE AL DIRITTO DI RELAZIONE



II° LEZIONE: Domenica 14 Settembre 2014

“Pragmatica del conflitto umano”

CONOSCERE IL CONFLITTO PER POTERLO GESTIRE

III° LEZIONE: Sabato 4 Ottobre 2014

“CommunicAction”

TECNICHE E STRATEGIE DI COMUNICAZIONE VERBALE E NON

IV° LEZIONE: Domenica 5 Ottobre 2014

“Deontologia della Relazione”

LA DEONTOLOGIA NELLA GESTIONE DEI CONFLITTI TRA LE PARTI E CON I COLLEGHI

V° LEZIONE: Sabato 22 novembre 2014

“La funzione maieutica dell’Avvocato”

RISORSE E TECNICHE PERSUASIVE IN AMBITO GIUDIZIALE E STRAGIUDIZIALE

VI° LEZIONE: Domenica 23 novembre 2014

“Diritti umani e Diritto di Relazione”

UNO SPAZIO POSSIBILE PER LA TUTELA DEI DIRITTI UMANI E FONDAMENTALI

NUMERO PARTECIPANTI

Il numero dei partecipanti è fissato in un minimo di 10 e un massimo di 25, al fine di garantire la più alta interazione docente-discente.

CREDITI FORMATIVI

Sono stati riconosciuti **12 Crediti Formativi** dall’Ordine degli avvocati di Milano.



OBIETTIVI DEL CORSO

Obiettivo del corso è formare ogni partecipante in maniera altamente qualificata, fornendo le diverse competenze legate al “Diritto di Relazione” e, in particolare, a quelle conoscenze che si riferiscono alla comunicazione, alla relazione e alla gestione del conflitto attraverso la condivisione di tecniche, strategie e strumenti, affinché ognuno possa utilizzare questi saperi, con la massima competenza, nella propria attività quotidiana.

MATERIALI DIDATTICI

Il materiale didattico è completamente gratuito ed è costituito da e-book specifici che verranno distribuiti al termine di ogni lezione.

QUOTA DI PARTECIPAZIONE E AGEVOLAZIONI

La quota di partecipazione è di **euro 600,00** (+ IVA).

SERVIZI AGGIUNTIVI

Per l'intera durata del corso tutti i partecipanti potranno usufruire di una serie di servizi aggiuntivi (altri servizi potranno essere attivati successivamente) tra cui:

■ Possibilità di partecipare gratuitamente o a condizioni agevolate a congressi, convegni, seminari, eventi, formazioni, supervisioni e altri servizi che Oficina - making reality e l'Associazione Mediatori Familiari e dei Conflitti “Ohana” or-



ganizzano e promuovono periodicamente.

■ Possibilità di pubblicare articoli e riflessioni su nostri siti e riviste.

SEDI E POSTI DISPONIBILI

Il corso si tiene nelle sede di Milano. Il numero di posti disponibili per ogni sede è: minimo 10 - massimo 25.

Laddove non si dovesse raggiungere il numero minimo di 10 partecipanti sarà a discrezione dell'organizzazione fare partire o meno il corso. In caso di rinvio ai corsisti solventi verrà restituita per intero la quota di iscrizione versata.

DOCENTI

I docenti, altamente qualificati e con pluriennale esperienza nel campo della formazione, sono **esperti professionisti** del diritto, della comunicazione e della gestione del conflitto che collaborano con diversi studi e istituti e operano come formatori e cultori della materia.

MODALITÀ D'ISCRIZIONE

Per partecipare è necessario inviare una domanda di partecipazione al Responsabile della Formazione, Avv. **Iacopo Savi**, a questo indirizzo e-mail: **corsi@mediazioneohana.it** o telefonando a questo numero: **346.32.34.479**.

Le iscrizioni saranno accettate fino a copertura dei posti disponibili, secondo l'ordine cronologico di arrivo dell'avvenuto paga-



mento.

In ogni caso, qualora per mancanza di posti disponibili l'iscrizione non potesse essere accettata, la quota eventualmente pagata sarà prontamente restituita.

CONTATTI

SEGRETERIA ORGANIZZATIVA

Associazione Mediatori Familiari e dei Conflitti “**Ohana**”

Cell: Avv. Iacopo Savi: **346.32.34.479**

E-mail: **corsi@mediazioneohana.it**

Web: **www.mediazioneohana.it**

SEGRETERIA SCIENTIFICA

Cell: Massimo Silvano Galli: **329.56.12.247**

E-mail: **info@msgdixit.it**